



We love sharing our passion. Come, join the Team!

Zur Verstärkung unseres Sales Team suchen wir mit Home Office in Bayern:

Sales & Account Manager FMCG (m/w) Region Bayern

Als Marktführer im Bereich Mehrwegtransportsysteme bietet CHEP in einer weltweit tätigen Organisation auf die Bedürfnisse unserer Kunden abgestimmte logistische Systemlösungen und Dienstleistungen an.

Ihr Verantwortungsbereich:

- Betreuen und Beraten von Kunden durch permanentes Überprüfen der bestehenden Kundenbeziehungen (Abläufe, Bestände, Verweildauern, Preise) im Rahmen einer Profitabilitäts- und Vertragskontrolle
- Identifizierung und Umsetzung von Optimierungspotentialen zur Geschäftserweiterung sowie Erarbeitung von Strategien zur Kundenbindung
- Identifizierung von Potentialen und Geschäftserweiterung mit Neukunden in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst (Steuerung über Bluesheet)
- Koordinieren der ordnungsgemäßen Auftragsabwicklung mit dem Customer Service und anderen Fachbereichen in allen Kundenbelangen
- Tracking der geplanten Um- und Absatzzahlen der zugewiesenen Kunden und aktives Management dieser Informationen (Informationsweitergabe, Maßnahmen ergreifen)
- Verantwortung für die Pflege aller kunden- und bereichsrelevanten Informationen u.a. durch Marktbeobachtungen zum Zwecke der Marktanalyse
- Planen und Durchführen von regelmäßigen Inventuren
- Mitwirkung an Projekten (fallweise, national und international)

Ihr Profil:

- Betriebswirtschaftliches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung in der Kundenbetreuung
- Mehrjährige Erfahrung in der Kundenbetreuung und im Vertrieb sowie in der Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Einschlägige Kenntnisse im Bereich FMCG (fast moving consumer goods)
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in deutscher und englischer Sprache
- Sehr gute Kenntnisse in Umgang mit Microsoft-Office
- Sehr hohe Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Kundenorientierung, zuvorkommendes und kompetentes Auftreten, Organisationstalent sowie prozess- und lösungsorientiertes Arbeiten, Eigeninitiative, Entscheidungssicherheit, Dynamik, kulturelle Offenheit, Teamgeist

CHEP Deutschland GmbH
Human Resources
Siegburger Str. 229 B
50679 Köln

CHEP bietet Ihnen herausfordernde Aufgaben und umfangreiche Verantwortlichkeiten innerhalb einer offenen und innovativen Unternehmenskultur. Mit flachen Hierarchien und einer dynamischen und internationalen Atmosphäre sind wir immer auf der Suche nach flexiblen und proaktiven Mitarbeitern. Wir unterstützen Sie gerne in Ihrer Weiterentwicklung mit Hilfe von (inhouse) Trainings und bieten Ihnen darüber hinaus attraktive Gehaltsstrukturen. Wollen Sie mit neuen Ideen zum Erfolg des Unternehmens beitragen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen, der Referenz PAMo und Ihrer Verfügbarkeit per E-Mail an career.de@chep.com.